CUBA TRADE BRIDGE

CTB RESEARCH PAPER NO. 007

Küba’da Gıda, Tarım ve Temel Tüketim Ürünleri

Talep | İthalat Bağımlılığı | Dağıtım |
Hane Kullanımı | Ödeme İcra Riski

Versiyon 1.0 - Final Türkçe Baskı
July 2026



Cuba Trade Bridge tarafından hazırlanmıştır
Market intelligence | Trade representation | Commercial research

İçindekiler

1. Yayın Notu
2. Yönetici Özeti
3. Sektör Değerlendirme Çerçevesi
4. Sektör Görünümü ve Talep Sinyalleri
5. Ürün Kategorileri ve İthalat Karmaşıklığı
6. Tarımsal Girdiler: Düzenlemeye Tabi Kategoriler
7. Alıcı Haritası, MIPYME Sinyalleri ve İthalat Rotası
8. Fiyatlandırma, Erişilebilirlik ve Hane Kullanılabilirliği
9. Teknik Ürün Değerlendirmesi, Soğuk Zincir ve Raf Ömrü
10. Ödeme Rotası, Alıcı Kapasitesi ve ABD Yaptırım Taraması
11. İşlem Kategorisine Göre OFAC Bankacılık Yaklaşımı
12. Dağıtım, Perakende İcrası ve Stok Devir Hızı
13. Finansal Uygulanabilirlik ve Ticari Sürdürülebilirlik Değerlendirmesi
14. Senaryo Analizi
15. Sorular, Beklenen Cevaplar ve Risk İşaretleri
16. CTB Sektör Doğrulama Kontrol Listesi
17. Kaynak Kaydı
18. Feragat Notu

1. Yayın Notu

Bu final baskı; Küba'da gıda, tarım ve temel tüketim ürünleri fırsatlarını değerlendiren ihracatçılar, üreticiler, distribütörler ve ticari danışmanlar için hazırlanmış bir ticari araştırma ve pazara giriş yönlendirme dokümanıdır. Hukuki, gümrük, bankacılık, yaptırım, gıda güvenliği, sağlık, yatırım veya finansal tavsiye değildir. Ürün bazlı uygulanabilirlik; yetkili ithalatçılar, bankalar, lojistik sağlayıcılar, ürün uygunluğu uzmanları ve profesyonel danışmanlarla işlem bazında doğrulanmalıdır.

Resmî ve kurumsal kaynaklar düzenleyici bağlam için; CTB saha yorumu ise ticari değerlendirme için kullanılmıştır. OFAC bankacılık ve yaptırım referansları hukuki tavsiye değil, işlem tarama girdisi olarak ele alınmıştır.

2. Yönetici Özeti

Küba bağlantılı gıda, tarım ve temel tüketim ürünleri fırsatları yalnızca görünen talep üzerinden değerlendirilmemelidir. Bir ürün tüketiciler veya MIPYME'ler tarafından istenebilir; ancak ithalat rotası, ödeme şartı, banka kabulü, soğuk zincir kapasitesi, ambalaj boyutu, hane kullanım uygunluğu, fiyat ve tekrar sipariş potansiyeli doğrulanmazsa ticari icra zayıf kalabilir.

> *Görünen talep bir pazar sinyalidir; ticari uygulanabilirliğin kanıtı değildir.*

Gıda ve tarım bağlantılı ticarette ABD yaptırımları ve bankacılık uygulaması ayrıca dikkat ister. Agricultural commodities, diğer yetkili ihracatlar, özel sektör bağlantılı ödemeler, U-turn işlemleri ve correspondent / ABD doları yapıları farklı OFAC bankacılık yaklaşımlarına tabi olabilir. Ödeme rotası teklif ve sevkiyat öncesinde analiz edilmelidir.

3. Sektör Değerlendirme Çerçevesi

No.007 ürün fırsatlarını sekiz ticari katmanda değerlendirir: talep görünürlüğü, ithalat rotası, ödeme icrası, fiyat erişilebilirliği, hane kullanım uygunluğu, teknik/depolama uyumu, dağıtım kapasitesi ve tekrar satın alma sürdürülebilirliği.

Katman	Ticari değerlendirme sorusu
Talep görünürlüğü	Talep gerçek alıcı davranışı, satış kanalı ilgisi veya kıtlık sinyalleriyle destekleniyor mu?
İthalat rotası	Yetkili ithalatçı kim ve hangi belgeler, izinler veya kontroller uygulanıyor?
Ödeme icrası	Alıcı izin verilen ödeme şartlarıyla kabul edilebilir bir banka rotasından ödeme yapabilir mi?
Fiyat erişilebilirliği	Nihai perakende fiyat hedef hane alım gücüyle uyumlu mu?
Hane kullanımı	Ürün elektrik, su ve bütçe kısıtları altında saklanabilir, hazırlanabilir ve kullanılabilir mi?
Teknik uyum	Ürün taşıma, depolama ve perakende koşullarına dayanabilir mi?
Dağıtım	Ürün limandan veya depodan perakende ya da kurumsal alıcıya güvenilir şekilde ulaşabilir mi?
Sürdürülebilirlik	Ürün alıcının nakit döngüsünü bozmadan tekrar sipariş edilebilir mi?

4. Sektör Görünümü ve Talep Sinyalleri

Bu rapor kuru gıda, konserve ve raf ömrü uzun gıda, yemeklik yağ, süt tozu ve süt alternatifleri, pirinç, makarna, bakliyat, hijyen ürünleri, ev tüketim ürünleri, hayvan yemi ve seçilmiş tarımsal girdileri kapsar. Listelenen her ürünün ithal edilebilir veya ticari olarak uygun olduğu varsayılmaz. Ürün bazlı belge, kayıt, izin, ödeme şartı ve alıcı kapasitesi doğrulanmalıdır.

Talep sinyalleri ürün eksikliği, MIPYME ilgisi, sosyal medya satışları, yüksek ikame fiyatları, görünür tüketici ihtiyacı, turizm sektörü talebi veya kurumsal tedarik olabilir. Bu sinyaller landed cost, dağıtım, ödeme rotası ve stok devir potansiyeliyle birlikte kontrol edilmelidir.

5. Ürün Kategorileri ve İthalat Karmaşıklığı

Ürün tipi	Ticari mantık	İthalat karmaşıklığı / ana konu
Kuru gıda: pirinç, makarna, bakliyat, unlu ürünler	Hane kullanım uygunluğu yüksek; soğuk zincir ihtiyacı düşük; tekrar tüketim geniş.	Düşük-orta: fiyat, hacim, navlun ve belgeler kontrol edilmeli.
Konserve ve raf ömrü uzun gıda	Elektrik bağımlılığı düşük ve hane dostu; buzdolabının güvenilir olmadığı koşullarda kullanışlı.	Orta: etiket, gıda belgeleri, raf ömrü ve landed cost önemlidir.
Yemeklik yağ	Tekrar tüketilen temel ürün ve geniş talep sinyali.	Orta: navlun, ağırlık, fiyat oynaklığı ve işletme sermayesi etkisi.
Süt tozu / süt alternatifleri	Raf ömrü uzunsa soğuk zincir gerektirmez ve güçlü talep potansiyeli taşır.	Orta-yüksek: gıda güvenliği belgeleri, son kullanma, kalite ve fiyat hassasiyeti.
Hijyen ve ev tüketim ürünleri	Tekrar satın alma ve düşük depolama karmaşıklığı.	Orta: etiket, içerik, ambalaj boyutu ve fiyat erişilebilirliği.
Dondurulmuş / soğutulmuş gıda	Talep olabilir, ancak risk profili yüksektir.	Yüksek: soğuk zincir, enerji, depolama, fire ve perakende koşulları.

İthalat karmaşıklığı fırsat fiyatlandırılmadan önce değerlendirilmelidir.

6. Tarımsal Girdiler: Düzenlemeye Tabi Kategoriler

Tarımsal girdiler standart ticari emtia fırsatı gibi sunulmamalıdır. Tohum, gübre ve bitki koruma ürünleri üretim tarafında talep yaratabilir; ancak ithalat yapılabilirliği ürün bazlı ve yetkili makam koşullarına bağlıdır. Küba tarafındaki yetkili ithalatçı, MINAG veya ilgili makam şartları, kayıt durumu, sertifikalar, izinli kullanım ve teknik dokümantasyon ticari konumlandırma öncesinde doğrulanmalıdır.

Girdi kategorisi	No.007 yaklaşımı	Doğrulama odağı
Tohum	Koşullu ve yetkili makama bağlıdır; standart tüketim ürünü fırsatı değildir.	Çeşit, fitosaniter/kalite şartları, ithalat amacı, kayıt veya ön izin.
Gübre	Ticari olarak ilgili olabilir ama kontrollüdür; kayıt/lisans doğrulanmalıdır.	Ürün bileşimi, kayıt/lisans durumu, ithalatçı yetkisi, çevre/güvenlik belgeleri.
Pestisit / bitki koruma ürünleri	Çok yüksek kontrol gerektiren, kayıt ve izinli kullanım teyidi isteyen ürünlerdir.	Merkezi pestisit kaydı, formülasyon/aktif madde durumu, teknik inceleme, izinli kullanıcılar.
Hayvan yemi	Üretim tarafı talep potansiyeli taşır.	İçerik, sağlık/kalite belgeleri, alıcı kapasitesi, hacim lojistiği ve ödeme rotası.
Küçük tarım ekipmanı	Ödeme/kontrol analizi bakımından agricultural commodity ile aynı kategori değildir.	Teknik özellikler, yedek parça, servis, ithalat belgeleri ve finansman rotası.

7. Alıcı Haritası, MIPYME Sinyalleri ve İthalat Rotası

Alıcı, ithalatçı, dağıtıcı ve nihai kullanıcı farklı aktörler olabilir. MIPYME değerli bir talep sinyali olabilir; ancak ithalat yetkisi, ödeme kapasitesi, banka kabulü, depolama kapasitesi veya dağıtım erişimini otomatik olarak kanıtlamaz.

Aktör	İşlemdeki rol	Temel doğrulama
Devlet / kurumsal alıcı	Büyük ölçekli tedarik veya kurumsal talep.	Tedarik kanalı, ödeme rotası, teslim şartı ve belgeler.
MIPYME / özel alıcı	Talep sinyali, perakende kanalı veya nihai kullanıcı.	Hukuki varlık, ürün uyumu, ithalat kanalı, ödeme rotası ve depolama.
Yetkili ithalatçı	İthalat kanalı ve gümrük/lojistik koordinatörü.	Ürün kategorisi yetkisi, belgeler, landed cost tahmini ve hizmet şartları.
Distribütör / toptancı	Ürünü limandan/depodan perakende veya kurumsal alıcıya taşır.	Kapsama alanı, yakıt, depo, soğuk zincir ve teslim kanıtı.
Perakendeci	Raf icrası ve tüketiciye satış.	Paket boyutu, perakende fiyat, raf ömrü, ödeme sistemleri ve devir hızı.

8. Fiyatlandırma, Erişilebilirlik ve Hane Kullanılabilirliği

Temel ürünlerde en cazip ürün her zaman en kaliteli ürün değildir. Çoğu zaman en cazip ürün; uygun fiyatlı, raf ömrü uzun, kolay hazırlanabilir, düşük riskli, küçük miktarda alınabilir ve güvenilmez elektrik ya da sınırlı nakit koşullarındaki hanelere uygun üründür.

Değerlendirme noktası	Neden önemli?
Paket boyutu	Küçük paket satın alma eşiğini ve bozulma riskini azaltabilir.
Öğün / kullanım başına fiyat	Haneler erişilebilirliği sadece birim fiyatla değil, anlık faydayla ölçebilir.
Saklama ihtiyacı	Buzdolabı veya dondurucu gerektiren ürünler düşük bütçeli hanelerde daha zayıf satılabilir.
Hazırlama enerjisi	Uzun pişirme, blender/dondurucu veya yüksek elektrik isteyen ürünler daha az uygun olabilir.
Su ve yakıt ihtiyacı	Çok su veya yakıt gerektiren gıda pratik kullanım engeli yaşayabilir.
Raf stabilitesi	Uzun raf ömrü seyrek satın alma, dağıtım gecikmesi ve hane saklamasını destekler.

Düşük bütçeli ortamlarda hane kullanım uygunluğu ürün kalitesi kadar önemli olabilir.

9. Teknik Ürün Değerlendirmesi, Soğuk Zincir ve Raf Ömrü

Ürün uygunluğu içerik, etiket, lot/batch bilgisi, son kullanma tarihi, varışta kalan raf ömrü, ambalaj dayanımı, sıcaklık aralığı, nem toleransı, elleçleme dayanımı ve perakende koşulu üzerinden incelenmelidir.

Ürün durumu	Ana risk	Doğrulama sorusu
Dondurulmuş / soğutulmuş ürün	Soğuk zincir kesintisi ve bozulma.	Sıcaklık şartı liman varışından perakendeye kadar korunabiliyor mu?
Süt / yüksek hassasiyetli gıda	Son kullanma, kalite ve tüketici güvenliği riski.	Varış ve perakende çıkışında minimum kaç ay raf ömrü kalıyor?
Konserve ürün	Hasar, ezilme, korozyon, etiket veya tarih sorunu.	Ambalaj, etiket ve raf ömrü belgeleri tutarlı mı?
Kuru gıda	Nem, zararlı, ambalaj zayıflığı ve yavaş devir.	Ambalaj nemli yerel depolamaya uygun mu?
Toz ürünler	Nem, topaklanma, kontaminasyon ve etiket uyumu.	Nem ve ambalaj bütünlüğü toleransları açık mı?

10. Ödeme Rotası, Alıcı Kapasitesi ve ABD Yaptırım Taraması

Küba bağlantılı gıda, tarım ve temel tüketim ürünleri ticaretinde alıcı talebi; doğrulanmış ithalat rotası, izin verilen ödeme şartları, banka kabulü ve yaptırım taramasıyla desteklenmelidir. Alıcı ilgisi ödeme uygunluğunun kanıtı değildir.

Agricultural commodities için OFAC FAQ 767, yetkili Küba ihracat veya re-export işlemlerinde sadece cash in advance veya belirli kısıtlarla üçüncü ülkede bulunan banka finansmanının kullanılabileceğini belirtir. FAQ 768 cash in advance kavramını mülkiyet ve kontrol devrinden önce ödeme olarak yorumlar. Agricultural commodities dışındaki yetkili ihracatlar için FAQ 766; koşullara ve restricted-party taramasına tabi olarak open account, letter of credit, documentary collection ve finansman gibi daha geniş örneklerin mümkün olabileceğini belirtir.

Ödeme konusu	Ticari anlamı	Risk işareti
Ürün kategorisi	Agricultural commodity ile diğer yetkili ihracat ayrımı ödeme şartını etkileyebilir.	Ödeme şartının ürün/kategori incelemesinden önce kararlaştırılması.
Alıcı kapasitesi	Alıcı ödeme yapan tarafı, bankayı, para birimini ve rotayı tanımlamalıdır.	Banka detayı olmadan "MIPYME öder" denmesi.
ABD bağlantısı	U.S. person, ABD bankası, USD clearing veya ABD menşeli ürün ek inceleme doğurabilir.	USD ödemenin banka teyidi olmadan varsayılması.
Banka kabulü	Hukuki yetki ile bankanın işlem isteği aynı şey değildir.	Sevkiyat öncesi bankaya danışılmaması.
Karşı taraf taraması	Alıcı, ithalatçı, banka ve lojistik taraflar taranmalıdır.	İthalatçı/ödeme kanalı rolünün belirsiz olması.

11. İşlem Kategorisine Göre OFAC Bankacılık Yaklaşımı

OFAC'ın Küba bağlantılı ticarette bankacılık yaklaşımı tek tip değildir. Agricultural commodities, diğer yetkili ihracatlar, özel sektör bağlantılı ödemeler, U-turn işlemleri ve correspondent banking ayrı ödeme rotası analizi gerektirir.

İşlem kategorisi	OFAC bankacılık yaklaşımı	No.007 açısından önemi
Agricultural commodities	Cash in advance veya izin verilen üçüncü ülke banka finansmanı.	Kategori uygunsa gıda, yem, tohum ve gübre analizi.

İşlem kategorisi	OFAC bankacılık yaklaşımı	No.007 açısından önemi
Agricultural commodities dışındaki yetkili ihracatlar	Koşullara tabi olarak open account, LC, documentary collection veya finansman gibi daha geniş araçlar mümkün olabilir.	Hijyen ürünleri, ev tüketim ürünleri, bazı tarımsal girdiler.
Independent private-sector / MIPYME bağlantılı ödemeler	CACR koşulları sağlanırsa belirli ABD hesap/ödeme yaklaşımları mevcut olabilir.	MIPYME alıcı taraması ve mülkiyet/kontrol incelemesi.
U-turn / üçüncü ülke ticareti	Koşullara bağlı olarak ABD bankaları ABD dışında başlayıp biten nitelikli işlemleri işleyebilir.	USD veya aracı banka kullanan ABD dışı ihracatçılar.
Correspondent / USD hesap kuralları	USD/correspondent yapıları yalnızca CACR koşulları içinde mümkün olabilir.	Banka rotası ve correspondent-risk doğrulaması.

Bir ödemenin hukuken yapılandırılabilir olması ile bankanın işlemi işleme isteği birbirinden ayrılmalıdır.

12. Dağıtım, Perakende İcrası ve Stok Devir Hızı

Ticari başarı; ürünün liman çıkışı, depo kabulü, şehir içi veya kırsal teslimat, perakende rafı, tüketici satın alması ve tekrar sipariş zincirinde ilerleyebilmesine bağlıdır. Yakıt kısıtları, depolama koşulları ve paket boyutu teslimat ritmini ve raf performansını etkileyebilir.

Risk alanı	Pratik etki	Ne doğrulanmalı?
İç dağıtım	Teslimat gecikmesi veya kısmi kapsama.	Taşıma sağlayıcı, yakıt planı, teslim programı, teslim kanıtı.
Perakende icrası	Ürün gelebilir ama verimli satılmayabilir.	Raf fiyatı, paket boyutu, raf görünürlüğü, ödeme sistemleri.
Stok devir hızı	Yavaş satış alıcının nakit döngüsünü zayıflatır.	Beklenen satış hızı, tekrar sipariş zamanı, depolama maliyeti ve marj.
İşletme sermayesi	Büyük hacimli sipariş MIPYME nakdini bağlayabilir.	Ödeme şartı, landed cost, perakende marjı ve nakde dönüş süresi.

13. Finansal Uygulanabilirlik ve Ticari Sürdürülebilirlik Değerlendirmesi

İhracatçının fiyatı nihai ticari uygulanabilirliğin yalnızca bir bileşenidir. Landed cost; ürün fiyatı, navlun, sigorta, gümrük/tarife etkisi, liman masrafları, ithalatçı hizmet bedeli, iç teslimat, depolama, fire, distribütör marjı, perakende marjı ve gecikme rezervini içermelidir.

Sürdürülebilirlik kriteri	Değerlendirme sorusu	Puanlama yönü
Talep istikrarı	Talep tekrar ediyor mu, yoksa sadece kıtlığa mı bağlı?	İstikrarlı talep tekrar sipariş potansiyelini artırır.
Ödeme hazırlığı	Ödeme rotası ve izinli ödeme şartı doğrulandı mı?	Doğrulanmamış ödeme uygulanabilirliği zayıflatır.
Fiyat erişilebilirliği	Nihai perakende fiyat hedef tüketiciyle uyumlu mu?	Yüksek perakende fiyat devir hızını düşürebilir.
Hane kullanımı	Tüketici ürünü saklayıp hazırlayıp kullanabilir mi?	Düşük enerji, küçük paket ve raf ömrü uzun ürünler daha yüksek puan alır.
İthalat karmaşıklığı	Belgeler, izinler ve ithalatçı rota net mi?	Yüksek karmaşıklık daha güçlü marj ve kontrol gerektirir.
Dağıtım zorluğu	Ürün hedef kanala güvenilir şekilde ulaşabilir mi?	Soğuk zincir/kırsal teslimat icra riskini artırır.

Ticari uygunluk kategorileri: Çok Uygun; Şartlı Uygun; Sınırlı Ticari Potansiyel; Yüksek Ticari Risk.

14. Senaryo Analizi

Senaryo	Operasyonel desen	Ticari sonuç
En iyi durum	Ödeme rotası doğrulanmış; belgeler tamam; landed cost kabul edilebilir; dağıtım hazır; devir hızlı.	Tekrar sipariş ticari olarak gerçekçi.
Baz durum	Ürün satılır ama marj sınırlıdır; teslimat ve ödeme zamanlaması aktif yönetim ister.	Fırsat vardır ama işletme sermayesi disiplini gerekir.
En kötü durum	Ödeme gecikir; belge veya muayene sorunu çıkar; ürün yavaş döner; depolama veya soğuk zincir problemi olur.	Sipariş tek seferlik veya zarar yazan işleme dönüşebilir.

Bir ürün sevkiyat öncesinde en iyi, baz ve kesinti senaryoları altında test edilmelidir.

15. Sorular, Beklenen Cevaplar ve Risk İşaretleri

Soru	Beklenen cevap	Ne doğrulanmalı?	Risk işareti
Talep var mı?	Talep kanal kanıtı veya alıcı siparişiyle desteklenir.	Alıcı kapasitesi, satış kanalı ve ödeme rotası.	Kanıt olmadan "herkesin ihtiyacı var" denmesi.
İthal edilebilir mi?	Yetkili ithalatçı rota ve belge setini teyit eder.	HS/SACLAP, izinler, sertifikalar, ürün kategorisi.	İthalatçının belirlenmemiş olması.
Ödeme şartı uygulanabilir mi?	Kategoriye özel ödeme şartı incelenmiş ve banka kabulü kontrol edilmiştir.	OFAC/BIS kategorisi, banka rotası, ödeme yapan taraf, para birimi.	Yaptırım incelemesi öncesi ödeme şartı verilmesi.
Fiyat uygun mu?	Perakende fiyat hedef tüketici ve paket boyutuyla uyumludur.	Landed cost, marjlar, paket boyutu, kullanım başına fiyat.	Fiyatın sadece FOB/CIF üzerinden hesaplanması.
Saklanıp satılabilir mi?	Depolama, raf ömrü ve perakende koşulları ürünle uyumludur.	Depo, soğuk zincir, son kullanma, enerji/yakıt ihtiyacı.	Depolama veya devir planı olmaması.
Tekrar sipariş olur mu?	Nakit döngüsü ve satış hızı tekrar siparişi destekler.	Devir hızı, ödeme zamanı, işletme sermayesi.	Tek seferlik spekülatif sipariş.

16. CTB Sektör Doğrulama Kontrol Listesi

Aşama	Kontrol maddeleri
Ürün seçimi öncesi	Talep sinyali belirlendi; hedef alıcı haritalandı; rakip/ikame kontrol edildi; hane kullanımı değerlendirildi; gerekirse düzenlemeye tabi girdi statüsü tarandı.
Teklif öncesi	Paket boyutu incelendi; raf ömrü kontrol edildi; ürün belgeleri mevcut; soğuk zincir ihtiyacı değerlendirildi; OFAC ürün/ödeme kategorisi incelendi; landed cost tahmini istendi.
Sevkiyat öncesi	Yetkili ithalatçı teyit edildi; ödeme rotası ve banka kabulü doğrulandı; tarama tamamlandı; belgeler kontrol edildi; depolama ve dağıtım atandı; senaryo riski incelendi.
Tekrar sipariş öncesi	Önceki ödeme tamamlandı; alıcı nakit döngüsü incelendi; ithalatçı/ödeme kanalı değişmediyse dahi yeniden tarandı; satış hızı değerlendirildi; OFAC/banka durumu tekrar kontrol edildi.

17. Kaynak Kaydı

Kaynak grubu	Rapordaki kullanım
OFAC FAQ 766, 767, 768	Yetkili ihracat/re-export ödeme ve finansman şartları; agricultural commodities ile diğer yetkili ihracatlar ayrımı; cash-in-advance tanımı.
OFAC FAQ 748, 1179	Özel sektör bankacılık yaklaşımı ve independent private sector entrepreneur taraması bağlamı.
OFAC FAQ 736, 744, 757	USD kullanımı, correspondent account sınırlamaları ve U-turn işlem yaklaşımı.
OFAC / CACR ve BIS/EAR bağlamı	ABD bağlantısı, ihracat kontrolü ve yaptırım taraması çerçevesi.
ONEI / Küba resmî istatistikleri	Tarım ve sektör temel bağlamı.
Aduana / SACLAP / tarife kaynakları	Gümrük sınıflandırması ve ürün dokümantasyonu bağlamı.
FAOLEX / Küba tarım düzenlemeleri	Resmî metinlerin bulunduğu yerlerde tohum, pestisit ve ürün kontrol bağlamı.
WTO Import Licensing	Gübre kayıt/lisans bağlamı.
CTB saha gözlemi	Hane kullanımı, paket boyutu, perakende icrası ve ticari sürdürülebilirlik yorumu.

18. Feragat Notu

Bu rapor yalnızca bilgilendirme ve ticari araştırma amacıyla hazırlanmıştır. Hukuki, yaptırım, gümrük, bankacılık, gıda güvenliği, sağlık, yatırım, sigorta, lojistik veya finansal tavsiye değildir. Küba ile ürün bazlı ticaret; değişen Küba düzenlemeleri, ABD yaptırımları, banka uyum politikaları, ihracat kontrol kuralları, ürün kayıt şartları, lojistik koşullar ve karşı taraf özelindeki olgulardan etkilenebilir. İhracatçılar teklif, sevkiyat, ödeme kabulü veya tekrar sipariş taahhüdü öncesinde işlem bazında profesyonel görüş ve yazılı teyit almalıdır.

CUBA TRADE BRIDGE

Market intelligence | Trade representation | Commercial research

Research Paper Series

No. 007 - Küba'da Gıda, Tarım ve Temel Tüketim Ürünleri

Versiyon 1.0 - Final Türkçe Baskı

